**Program: Programul Regional Sud-Est 2021-2027**

**Obiectiv de politică 1: O Europă mai competitivă și mai inteligentă, prin promovarea unei transformări economice inovatoare și inteligente și a conectivității TIC regionale**

**Prioritatea 1:** **O regiune competititivă prin inovare, digitalizare și întreprinderi dinamice**

**Obiectiv Specific 1.3:** **Intensificarea creșterii durabile și a competitivității IMM-urilor și crearea de locuri de muncă în cadrul IMM-urilor, inclusiv prin investiții productive (FEDR)”,**

**Acțiunea 1.6 Stimularea activităților inovatoare și creșterea competitivității IMM-urilor**

**Operațiunea A3. Creșterea competitivității IMM-urilor – instrument financiar**

**PRSE/1.6/A.3/1/2025**

**Anexa 4**

**LISTA INDICATORILOR DE REALIZARE ȘI DE REZULTAT**

1. **INDICATORI DE REALIZARE**

|  |  |
| --- | --- |
| **RCO01**  **Întreprinderi care beneficiază de sprijin (din care: micro, mici, medii, mari)** | |
| Definiție/Descriere Indicator | Indicatorul numără toate întreprinderile care primesc sprijin monetar sau în natură din partea FEDR și FC.  Întreprinderea este cea mai mică combinație de unități juridice care reprezintă o unitate organizațională producătoare de bunuri și servicii, care beneficiază de un anumit grad de autonomie în luarea deciziilor, în special în ceea ce privește alocarea resurselor sale. O întreprindere desfășoară una sau mai multe activități, în una sau mai multe locații. O întreprindere poate fi o unitate juridică unică. Unitățile juridice includ persoanele juridice a căror existență este recunoscută prin lege, independent de persoanele fizice sau instituțiile care le dețin sau sunt membri ai acestora, cum ar fi societățile în nume colectiv, societățile cu răspundere limitată, societățile pe acțiuni, etc. Unitățile juridice includ și persoanele fizice care desfășoară o activitate economică în nume propriu, cum ar fi proprietarul și operatorul unui magazin sau al unui service, un avocat sau un meșteșugar care desfășoară o activitate independentă.  (ESTAT în referințe, pe baza Regulamentului (CEE) nr. 696/93 al Consiliului, secțiunea III A din 15.03.1993)  În scopul acestui indicator, întreprinderile sunt orientate spre profit organizații care produc bunuri și servicii pentru a satisface nevoile pieței.  Clasificarea întreprinderilor, în funcție de mărime: Micro-întreprindere (<= 10 angajați și cifra de afaceri anuală și/ sau bilanțul <= 2 milioane Euro); Întreprindere mică (10-49 angajați și cifra de afaceri anuală și/ sau bilanțul > 2 și < = 10 milioane Euro); Întreprindere medie (50-249 angajați și cifra de afaceri anuală > 10 milioane Euro și <= 50 milioane Euro sau bilanțul > 10 milioane Euro și <= 43 milioane Euro); Întreprindere mare (>250 angajați și cifra de afaceri anuală > 50 milioane Euro sau bilanțul > 43 milioane Euro).  (ESTAT pe baza Recomandărilor CE 2003/361/EC, Anexa, Articolele 2-3)  Mărimea întreprinderii sprijinite se măsoară la momentul depunerii cererii de finanțare. |
| Unitatea de măsură | Nr. întreprinderi |
| Valoarea țintă | 50 |
| Momentul îndeplinirii | Finalizarea perioadei de implementare conform Acordului de finanțare semnat.  Valoarea realizată reprezintă numărul de întreprinderi care beneficiază de sprijin.  Modul de calcul pentru valorile realizare depinde de forma de sprijin primit: instrumente financiare (a se vedea RCO03).  Dovezile privind valorile realizate se vor colecta de la proiecte cf. regulilor aplicabile pt. RCO03.  ***ATENȚIE!*** *Valoarea realizată coincide cu valoarea țintă din secțiunile referitoare la Indicatori din cererea de finanțare.* |
| Documente justificative privind îndeplinirea indicatorului | Contracte de finanțare încheiate cu beneficiarii finali. |
| Metoda de calcul | Se calculează numărul de valori unice pentru CUI-uri cu valoare realizată, pe tip de întreprindere (micro, mică, medie, mare) la nivel de obiectiv specific în cadrul priorității  Pentru calculul acestei valori sunt considerate numai proiectele puse în aplicare pentru toate formele de sprijin la nivel de obiectiv specific în cadrul priorității. |
| **RCO03**  **Întreprinderi care beneficiază de sprijin prin instrumente financiare** | |
| Definiție/Descriere Indicator | Numărul de întreprinderi care beneficiază de sprijin sub formă de împrumuturi, subvenții la dobândă, garanții de credit, capital de risc sau alte instrumente financiare.  În acest context, instrumentele financiare includ cvasi-capital, capitaluri proprii, garanții și împrumuturi, astfel cum sunt definite în Regulamentul UE 2018/1046, art. 1, alin. 2:  (52) "investiție de cvasi-capital" înseamnă un tip de finanțare care se situează între capitaluri proprii și datorii, având un risc mai mare decât datoriile de rang superior și un risc mai mic decât capitalurile proprii obișnuite și care poate fi structurat ca datorie, de obicei negarantată și subordonată și, în unele cazuri, convertibilă în capitaluri proprii sau în capitaluri proprii preferențiale;  (25) "investiție în capitaluri proprii" înseamnă furnizarea de capital unei societăți, investit direct sau indirect în schimbul unei participații totale sau parțiale în respectiva societate și în care investitorul în capitaluri proprii își poate asuma un anumit control de gestionare a societății și poate participa la profiturile societății;  (34) "garanție" înseamnă un angajament scris de asumare a responsabilității pentru întreaga sau o parte a datoriei sau a obligației unui terț sau pentru îndeplinirea cu succes de către acel terț a obligațiilor sale, în cazul în care se produce un eveniment care declanșează o astfel de garanție, cum ar fi neplata unui împrumut;  (40) "împrumut" înseamnă un acord care obligă creditorul să pună la dispoziția împrumutatului o sumă de bani convenită pentru o perioadă convenită și în temeiul căruia împrumutatul este obligat să ramburseze suma respectivă în perioada convenită;  Pentru definiția unei întreprinderi a se vedea RCO01. |
| Unitatea de măsură | Nr. întreprinderi |
| Valoarea țintă | 50 |
| Momentul îndeplinirii | Pentru împrumuturi, prima tranșă de împrumut acordată de bancă beneficiarului final. |
| Documente justificative privind îndeplinirea indicatorului | Pentru valoarea realizată raportată pentru o întreprindere includ: document bancar care atestă acordarea primei tranșe a împrumutului, document care atestă realizarea investiției în capitaluri proprii pentru beneficiarul final etc. |
| Metoda de calcul | Valoarea realizată cumulată din proiectele puse în aplicare calculată astfel:  - numărul valori unice pentru CUI-urile IMM-urilor sprijinite în proiectele puse în aplicare  Numărul se calculează pentru toate proiectele puse în aplicare.  Proiectele puse în aplicare sunt proiectele pentru care beneficiarul raportează valoarea realizată.  Toate valorile sunt calculate la nivel de obiectiv specific în cadrul priorității. |

1. **INDICATORI DE REZULTAT**

|  |  |
| --- | --- |
| **RCR01**  **Locuri de muncă create în entitățile care beneficiază de sprijin** | |
| Definiție/Descriere Indicator | Numărul de locuri de muncă exprimate în echivalenți medii cu normă întreagă (ENI), creați în linie de activitate susținută de proiect. Noile posturi trebuie să fie ocupate și pot fi cu normă întreagă, cu normă parțială sau sezoniere. Pozițiile vacante nu sunt luate în considerare. Mai mult, se estimează că pozițiile nou create vor dura cel puțin un an după finalizarea proiectului.  Indicatorul este calculat ca diferența dintre ENI-urile anuale completate înainte de începerea proiectului și la un an după finalizarea proiectului.  ENI anual este definit ca raportul dintre orele de lucru efectiv lucrate pe parcursul unui an calendaristic împărțit la numărul total de ore lucrate convențional în aceeași perioadă de către o persoană sau un grup. Prin convenție, o persoană nu poate efectua mai mult de un ENI anual. Numărul de ore lucrate convențional este determinat pe baza normelor de muncă normative / statutare conform legislației naționale. O persoană cu normă întreagă va fi identificată cu referire la statutul său de angajare și tipul de contract (cu normă întreagă sau cu normă parțială). |
| Unitatea de măsură | echivalent mediu cu normă întreagă anuală (ENI) |
| Valoarea de bază | 0 |
| Valoarea țintă | 50 |
| Momentul îndeplinirii | La un an după finalizarea output-ului în proiectul sprijinit. |
| Documente justificative privind îndeplinirea indicatorului | Pentru sprijin prin instrumente financiare, exemple de documente justificative trimise de către beneficiar la Autoritatea de Management includ raportul final al operațiunii și raportul de sustenabilitate trimis la un an dupa finalizarea operațiunii (și incluzând datele detaliate pentru IMM-urile sprijinite astfel: CUI întreprindere sprijinită, numărul de noi locuri de muncă (în ENI anual) create pe întreprindere sprijinită, și numărul total de ENI anual create la nivel de operațiune). |
| Metoda de calcul | În secțiunea Indicatori de realizare și de rezultat din cererea de finanțare se va raporta valoare de bază și valoarea realizată. Valoarea realizată coincide cu valoarea țintă din secțiunile referitoare la Indicatori din cererea de finanțare. |
| **RCR19**  **Întreprinderi: Întreprinderi cu cifră de afaceri crescută** | |
| Definiție/Descriere Indicator | Numărul de întreprinderi sprijinite pentru a susține sau a realiza creșterea cifrei de afaceri. Indicatorul numără întreprinderile pentru care creșterea cifrei de afaceri anuală pentru anul fiscal după anul finalizării output-ului este cel puțin la fel de mare ca creșterea cifrei de afaceri anuale în anul anterior începerii proiectului. Pentru întreprinderi cu o creștere a cifrei de afaceri zero sau negativă înainte de începerea proiectului, rata de creștere a cifrei de afaceri în cursul anului fiscal după anul producției finalizarea ar trebui să fie de cel puțin 2%.  Cifra de afaceri a întreprinderii cuprinde sumele totale facturate de întreprindere în perioada de referință (un an) și corespunde vânzărilor pe piață de bunuri și servicii furnizate terților (ESTAT2007 în referințe). |
| Unitatea de măsură | Nr. întreprinderi |
| Valoarea de bază | 0 |
| Valoarea țintă | 42 |
| Momentul îndeplinirii | La sfârșitul anului fiscal care urmează anului finalizării output-ului din proiect. |
| Documente justificative privind îndeplinirea indicatorului | **Valoarea realizată** reprezintă numărul de întreprinderi sprijinite care își mențin creșterea cifrei anuală a de afaceri, sau ating o creștere anuală a cifrei de afaceri de cel puțin 2% (conform definiției de mai sus) cel mai târziu la finalul anului fiscal care urmează anului finalizării output-ului din proiect. Creșterea cifrei de afaceri a întreprinderii se calculează pentru un an fiscal, conform definiției.  Frecventa raportării - anual în baza situațiilor financiare anuale depuse la organul fiscal competent.  **Exemple de documente justificative** pentru acest indicator includ documente care atestă realizarea creșterii cifrei de afaceri raportate. Beneficiarul furnizează Intermediarului Financiar și metodologia aplicată pentru calcularea creșterii cifrei de afaceri raportate.  Pentru instrumente financiare beneficiarul raportează creșterea anuală a cifrei de afaceri pentru fiecare întreprindere susținută. |
| Metoda de calcul | În secțiunea Indicatori de realizare și de rezultat din cererea de finanțare se va raporta valoare de bază și valoarea realizată. Valoarea realizată coincide cu valoarea țintă din secțiunile referitoare la Indicatori din cererea de finanțare. |